

MIGLIORA
LE TUE

*relazioni
interpersonali*

NEL LAVORO E NELLA
VITA QUOTIDIANA



Docente
Dr. Rudy Lanza

Psicologo, psicoterapeuta (quadriennio in Analisi del Comportamento) • Direttore di Sinergos®: Comunicazione non Verbale • Membro dell'Association Suisse Spécialistes en Langage Non-Verbal • Membro onorario dell'International Acup. Psychosomatic Center (Indonesia)
• Relatore ed organizzatore del primo Congresso europeo del Linguaggio Non Verbale • Direttore e organizzatore dell'Istituto di Naturopatia Rudy Lanza nelle sedi di Luserna San Giovanni (TO), Milano, Padova.
• Ha insegnato l'Analisi del Linguaggio non Verbale anche in Svizzera per Swisscom, Crédit Suisse, Università della Svizzera Italiana, per gli ispettori delle Dogane Svizzere, in ambito militare, fiscale e giudiziario, e presso imprenditori e privati
• Ha partecipato come esperto, a fine anni '90 all'Intergruppo "Medicine Non Convenzionali" presso il Parlamento Europeo (Bruxelles).



Il Centro Ama-Ti di
Mendrisio presenta:

Sinergos®
comunicazione non verbale

e il suo corso di maggior
successo:

“I GESTI CHE parlano”

Corso di 2 weekend (o 2 + 2 giornate
infrasettimanali) presso la nostra bella
sede o in una location da te suggerita



**I GESTI CHE
parlano**

A Mendrisio, presso il Centro Ama-Ti è previsto un
corso di primo livello (aperto a tutti):

21-22 novembre 2020

Iscrizione anticipata obbligatoria contattandoci

Posti limitati – parcheggio interno

Per maggiori dettagli sugli obiettivi del corso, sul programma ed i risultati ottenibili ti invitiamo a leggere il volantino allegato ed a contattarci.

In caso di una seconda chiusura il corso si svolgerà ugualmente in modalità web



solo su appuntamento
vicolo Bena 8, 6850 Mendrisio (Svizzera) cell: +41 79 390 59 58 / info@ama-ti.ch / f / www.ama-ti.ch
Centro di Prevenzione e Salute - terapie e medicina naturali e quantiche -

SCOPRIRE

i segreti

DELLA COMUNICAZIONE NON VERBALE CON RUDY LANZA

L'obiettivo è **individuare le dissonanze e le incoerenze** tra il verbale e il non verbale, cioè le eventuali contraddizioni tra questi due aspetti.

Non si tratta di **un metodo intuitivo**, ma si basa sui principi delle neuroscienze.

Valuta **le macro, le microespressioni**, la mimica e la gestualità in relazione ad ogni singolo contesto.

Nella **biblioteca video** di Sinergos® migliaia di casi permettono all'allievo di comprendere che un segno non ha significato se non è analizzato in relazione ad altri segni.

A CHI SI
rivolge

A chi vuole comprendere e migliorare il rapporto con se stessi e con gli altri nel lavoro e nella vita di tutti i giorni: **imprenditori, liberi professionisti, responsabili vendite, promotori finanziari, forze dell'ordine, avvocati, psicologi, medici, sociologi, insegnanti, professionisti della comunicazione e dello spettacolo, cultori della materia.**

obiettivi

- **Apprendere la lettura delle evidenze e delle contraddizioni** per una più profonda decodifica delle dinamiche inconscie nei rapporti interpersonali.
- **Saper cogliere le emozioni, svelare il non-detto** e le vere intenzioni dell'interlocutore.
- **Individuare** ciò che l'altro pensa ma non può o non vuole rivelare.
- **Evidenziare la coerenza o la dissonanza** tra il verbale e i segni del non-verbale quali indici di possibili inganni e menzogne.

LE PAROLE SONO IL 20% DELLA COMUNICAZIONE

**L'80%
SI SVELA CON**

Sinergos®
comunicazione non verbale

PROGRAMMA

1° Livello (durata 1 w.e.)

- Le emozioni e il linguaggio non verbale
- Come interpretare l'inclinazione e la rotazione del capo: i tre assi della testa. Gli anelli di retroazione
- Lettura dello sguardo e verifica degli items: i quadranti dello sguardo. Il Sanpaku
- La configurazione delle mani e l'empatia: esempi pratici
- Le categorie gestuali come segnali del disagio emotivo: tecniche di analisi
- Come distinguere il vero NO e il falso NO attraverso l'esame della mimica del viso
- Esercitazioni pratiche.

2° Livello (durata 2 w.e.)

- Tre categorie di gesti
- La dinamica del gesto: la logica cerebrale e la logica neurosimbolica
Gli incroci delle mani
- Gli items della statua
- Micropruriti del viso, movimenti della lingua
- Le mani e gli oggetti
- Le nove posizioni sulla sedia
- I micropruriti del corpo
- Esercitazioni con la supervisione del docente.

Numero limitato di iscritti per consentire le esercitazioni pratiche.

